

Eine erfolgreiche Strategie braucht Klarheit



85

Herr Dr. Kässer, warum kommen Unternehmerinnen oder Unternehmer zu Ihnen?

Die Anlässe sind ganz unterschiedlich. Manchmal geht es darum, Lösungen für konkrete Konflikte zu finden. Doch meist geht es um komplexere Herausforderungen: die Nachfolge für die Unternehmensleitung soll begleitet, neue Führungskräfte integriert oder die Effizienz einer Doppelspitze gesteigert werden. Manchmal sind es auch ganz persönliche Anlässe, wie ein drohendes Burn out.

Sie bieten analytisches Coaching an, was ist der Unterschied zu klassischen Coaching-Methoden?

Die meisten Coachings verfolgen einen rein betriebswirtschaftlichen Ansatz. „Analytisch“ bedeutet, sich die Fakten, die Umgebung, den Kontext, die Beziehungen und die Zukunfts-Erwartungen des Unternehmers ganz genau anzuschauen. Passen die Strategien und die Handlungen wirklich zur Persönlichkeit? Authentisch sein, das ist der Schlüssel zum Erfolg.

Was bedeutet das genau?

Das Coaching beginnt immer bei der Persönlichkeit des Kunden und führt über sein Selbstverständnis als Geschäftsmann zur Unternehmensstrategie. Denn nur wenn die Strategie zur Unternehmerpersönlichkeit passt, kann sie erfolgreich umgesetzt werden.

Dr. Jürgen Kässer

Unternehmensberatung · Analytisches Coaching

www.dr-kaesser.de

Im Bogert 7
70599 Stuttgart
T: +49 (711) 782 49 98
post@dr-kaesser.de